

TABLA DE VALIDACIÓN

| | | | |
|---|--|--|--|
| HIPÓTESIS/RISKEST ASSUMPTION Egreso de NNA es un dolor para el cliente | | <input checked="" type="radio"/> Deseabilidad/Usabilidad <input type="radio"/> Factibilidad <input type="radio"/> Viabilidad | ETAPA DESARROLLO |
| OBJETIVO Determinar si para clientes la falta de preparación y acompañamiento al egreso de los NNA es un verdadero problema. | | | |
| TIPO DE EXPERIMENTO i) Investigación ii) Reuniones | DESCRIPCIÓN DEL EXPERIMENTO —> sobre la existencia de la problemática —> con 6 eventuales clientes | | |
| CRITERIO DE ÉXITO i) Afirmativo ii) 75% lo considera dolor | COSTO DE DESARROLLO MVP \$1.000.000 | TIEMPO DE DESARROLLO MVP 3 meses | PRÓXIMOS PASOS MVP 2 MVP 3 |
| APRENDIZAJE | | | |

TABLA DE VALIDACIÓN

| | | | |
|---|--|--|--------------------------------|
| HIPÓTESIS/RISKEST ASSUMPTION Metodología de Aprendizaje resuelve el egreso | | <input type="radio"/> Deseabilidad/Usabilidad <input checked="" type="radio"/> Factibilidad <input type="radio"/> Viabilidad | ETAPA DESARROLLO |
| OBJETIVO Determinar si la M.A. resuelve el dolor del cliente | | | |
| TIPO DE EXPERIMENTO i) Investigación ii) Empaquetar iii) Medición | DESCRIPCIÓN DEL EXPERIMENTO —> técnicas de medición —> solución —> resultados | | |
| CRITERIO DE ÉXITO i) Reuniones ii) Empaquetar iii) Mentalidad de Creimiento y vínculo | COSTO DE DESARROLLO MVP \$1.000.000 | TIEMPO DE DESARROLLO MVP 3 meses | PRÓXIMOS PASOS MVP 3 |
| APRENDIZAJE | | | |

TABLA DE VALIDACIÓN

| | | | |
|---|--|--|--|
| HIPÓTESIS/RISKIEST ASSUMPTION Cliente dispuesto a invertir en la solución | | <input type="radio"/> Deseabilidad/Usabilidad <input type="radio"/> Factibilidad <input checked="" type="radio"/> Viabilidad | ETAPA DESARROLLO |
| OBJETIVO Entender quien es el cliente y conocer su disposición a pagar | | | |
| TIPO DE EXPERIMENTO i) Investigación ii) Prueba | DESCRIPCIÓN DEL EXPERIMENTO → experiencia comparada → ofrecimiento a eventuales clientes | | |
| CRITERIOS DE ÉXITO i) Encontrar modelos viables ii) Disposición a pagar | COSTO DE DESARROLLO MVP \$1.000.000 | TIEMPO DE DESARROLLO MVP 3 meses | PRÓXIMOS PASOS Empaquetar la oferta de los servicios |
| APRENDIZAJE | | | |